# 《国际贸易实务》教学大纲

课程名称: 国际贸易实务

英文名称: International Trade Practice

课程/教学模块编号

适用专业 高职高专英语专业及相关专业

学分 6

学时 96

编 写 者: 张国洪 编写时间: 2020 年 5 月

审 核 者: 王雪 审核时间: 2020年5月

# 一、课程/教学模块性质与任务

(一)教程/教学模块性质与目标:

1、性质:《国际贸易实务》,也称《进出口业务》,专门研究国际间商品交换的具体过程的学科;它涉及国际贸易理论与政策、国际贸易法律与惯例、国际金融、国际运输与国际保险等学科的基本原理与知识的综合运用;它以商品进出口贸易为研究对象,以我国外贸方针政策为指导,按照国际贸易惯例,阐明商品进出口业务的基本理论、基本知识,培养学生从事进出口实务的基本技能。《国际贸易实务》是一门具有涉外活动特点的实践性较强的综合应用性理论课程,是商务英语专业学生必修的专业课。

2、目标:通过本课程的学习,让学生不断提高英语基础和综合应用英语的能力;了解商品进出口业务的基本理论、基本知识和基本概念;掌握进出口业务工作的基本环节,掌握外贸合同的各项交易条件,并能比较熟练地进行合同条款的谈判及外贸合同的签订与履行工作,同时对违反合同的现象能预先防范并能妥善处理好索赔、理赔工作;掌握国际上一些通行的惯例、普遍实行的原则和我国对外贸易政策;以便在实际应用中按国际规范办事,在贸易做法上加速同国际市场接轨,促进我国经济发展。

按照对外贸易从业人员职责和新时代职业教育思想,加强新时代中国特色社会主义理论和社会主义核心价值观教育,深度挖掘思政元素,将政治思想素质、道德素质、心理素质、身体素质、科学文化素质、职业素养、创新创业素养有机融合,推行课程思政。培养

具有正确的世界观、人生观和价值观,良好的职业道德和职业素养,良好的身心素质和人 文素养优秀人才。

- (二) 先导(或先行)课程/教学模块:商务英语精读、泛读、视听说。
- (三)后续课程/教学模块:商务谈判、外贸单证与EDI实务、跨境电子商务、专周实训、综合实训。

## 二、教学目的与基本要求

本课程/教学模块的具体要求是:

专业知识:掌握国际贸易的基本理论、基本内容和基本概念。

专业技能: 学生能按照国际贸易惯例和我国对外贸易政策, 熟练掌握进出口业务的基本流程和各个环节的专业知识和专业技能; 具有初步从事进出口业务和管理的能力。

职业素质:培养学生具有良好的思想道德素质,爱国情操,健康的身心素质,过硬的职业素质和人文素质。

## 三、教学条件:

多媒体课室、投影仪、电脑、实训室

## 四、教学基本要求:

本课程以国际货物买卖为对象,以交易条件和合同条款为重点,以国际贸易管理和法律规则为依据,并联系我国外贸实际,介绍国际货物买卖合同的具体内容以及合同订立和履行的基本环节等一般做法。

要求学生具有良好的政治素质和职业素养,系统掌握国际贸易实务的主要知识和技能,提高专业英语运用的能力;采用多种教学媒体和手段,激发学生的学习兴趣,满足学生学习的个性化要求;并安排形成性与终结性考核相结合的方式,关注教学过程的监控,评价和反馈。通过本课程的学习,学生应达到下列要求:

专业知识:了解国际贸易的基本理论和概念;了解国际贸易和国内贸易的区别;掌握商品名称、数量、质量和包装的概念、作用和表示方法;了解国际贸易术语的含义、分类和有关国际贸易惯例的相关内容,重点掌握《2010年国际贸易术语解释通则》的基本内容;掌握国际贸易商品价格的作价原则、方法和价格核算;掌握国际货物运输方式及运输单据的相关内容;了解有关海运风险、损失和费用的基本内容,掌握我国海运货物保险的险别

和条款;了解国际贸易货款的支付工具,重点掌握汇票的运用;掌握汇付、托收和信用证等国际贸易支付方式的有关内容;掌握商品的检验、索赔、不可抗力和仲裁的主要内容;掌握进出口贸易流程。

专业技能:能够用英语开展国际贸易谈判和国际贸易业务;能够掌握品质的表示方法、数量的计算方法和包装方法;能够正确掌握国际贸易价格核算的方法;能够运用支付工具处理汇付、托收、信用证业务;能够正确计算运费和办理货物运输业务;能够正确计算保费、保额并操作货物运输保险业务;能够判断不可抗力事件和处理贸易纠纷;能够撰写贸易函电及草拟合同;能够顺利操作出口和进口业务。

职业素质:培养学生具有正确的世界观、人生观和价值观;培养学生具有良好的职业道德和职业素养;培养学生具有良好的身心素质和人文素养;培养学生具有较强的自主学习能力和实际操作能力;培养学生严谨、踏实、吃苦耐劳的工作作风;培养学生具有良好的交流、沟通、协调能力;培养学生具有良好的团队合作意识。

## 五、教学主要内容、要点和课时安排

#### (一) 总述

本课程/教学模块为商务英语专业核心课。其中,理论教学<u>48</u>课时,实践/实验教学 <u>48</u>课时。

(二) 各教学环节(含主要实践环节)的课时安排(单位:学时):

模块	央 教 学 内 容	学时分配	
		理论	实践
	一、国际贸易术语		
	1. 贸易术语的含义和有关的国际贸易惯例。		
	2. 六种主要的国际贸易术语。	8	6
	3. 其他贸易术语。		
	4. 贸易术语的运用。		
	5. 思政内容: 自律。		
	二、品名、品质、数量和包装		
	1. 商品的品名 商品品名的意义、品名条款、注意事项。		
	2. 商品的质量 表示品质的方法、品质条款的规定、注意事项。	4	6
	3. 商品的数量 数量条款的意义、计量单位与方法、数量条款、		
	注意事项 。		
	4. 商品的包装 包装的意义、运输包装、销售包装、中性包装、		

模块	教 学 内 容	学时分配	
		理论	实践
±.11	包装条款、注意事项。 5. 思政内容: 民族自豪感从中国制造到中国创造。		
	<ul><li>三、国际货物运输</li><li>1. 运输方式 海洋运输、铁路运输、航空运输、集装箱运输、国际多式联运和大陆桥运输、其他运输。</li></ul>		
	2. 装运条款 装运时间、装运港/目的港、分批装运和转运、装运通知、滞期速遣条款。	6	6
	3. 运输单据 海运提单、海运单、铁路运输单据、航空运单、多式联运单据、邮政收据。		
专业     知识	4. 思政内容:和谐共荣 四、国际货物运输保险		
AH W	<ol> <li>保险概述 保险的基本原则。</li> <li>海运货物保险承保的范围 保障的风险、损失和费用。</li> <li>我国海洋货物运输保险的险别 基本险别(平安险、水渍险、一切险)、附加险别(一般附加险别、特殊附加险别)、仓至仓条款。</li> </ol>	2	4
	<ul><li>4. 伦敦保险协会海运货物保险条款</li><li>5. 其他运输方式下的货运保险 陆运货物险、空运货物险、邮包运输险</li><li>6. 思政内容:客观、公正</li></ul>		
	五、国际货款的收付 1. 支付工具 汇票、本票、支票。 2. 汇付与托收 含义、当事人、种类、特点、适用范围、注意事项、合同相应 条款、相关惯例。	10	10
	3. 信用证 定义、作用、特点、当事人、主要内容、开立形式、种类、相 关惯例、信用证支付条款。 5. 思政内容: 诚信		
	方、检验、索赔、不可抗力和仲裁  1. 货物的检验 检验的意义、合同检验条款(检验时间地点、检验机构、检验证书、检验标准)。		
	2. 索赔 索赔的意义、合同索赔条款(异议与索赔条款、罚金或违约金 条款)。	2	2
	3. 不可抗力 不可抗力的含义、不可抗力条款(性质与范围、不可抗力事件		

模块	教 学 内 容	学时分配	
		理论	实践
	处理、不可抗力事件的通知和证明)。 4. 仲裁解决争议的方式、仲裁协议的形式和作用、仲裁条款(仲裁地点、仲裁机构、仲裁规则、仲裁裁决效力、仲裁费用负担)。		
	<ul> <li>6. 思政内容:法律意识</li> <li>七、进出口商品的价格</li> <li>1. 价格的掌握 作价原则、影响价格的因素、成本核算指标、价格核算。</li> <li>2. 作价方法 固定作价法、非固定作价法、价格调整条款。</li> <li>3. 计价货币的选择</li> <li>4. 佣金和折扣的运用 佣金和折扣的定义、表示方法、计算方法、支付方法。</li> <li>5. 价格条款 单价条款的四部分内容、拟订价格条款的注意事项。</li> <li>7. 思政内容:严谨细致,精益求精</li> </ul>	6	4
	一、国际贸易买卖合同的磋商与订立 1. 国际贸易交易前的准备 2. 进出口交易磋商 3. 国际贸易买卖合同的主要内容 4. 国际贸易买卖合同的签订 5. 思政内容: 原则性与灵活性的辩证统一	2	4
	二、进出口业务流程 1. 出口合同履行程序 2. 进口合同履行程序 3、 综合训练 4. 思政内容: 坚持原则,爱岗敬业	2	4
职业素质	国际贸易简介 1. 进行国际贸易的动机 2. 国际贸易与国内贸易的同异 3. 有关国际贸易的问题 4. 国际贸易的形式 5. 国际贸易基本概念和基本理论 6. 思政内容: 爱国、富强	6	2
	合计 96	48	48

# 六、建议教法:

(一) 专业知识模块

#### 1. 贸易术语

教学目标:掌握国际商会《2010 通则》解释的 11 种贸易术语、特别是一些主要贸易术语的含义、特点及其应用。

思政目标:形成自律意识,尽力做到知行合一。

重点:掌握贸易术语的基本内容;贸易术语在国际贸易中的应用。

难点: 贸易术语在国际贸易中的应用。

建议教法: 以理论讲解为主,小组讨论为辅,配合多媒体影像,采用适当的案例分析方法。

2、商品的品名、品质、数量和包装

教学目标:要求学生了解商品的品名、品质、数量和包装的概念、表示方法、合同中商品描述条款的表述,学会制订合同中商品品名、品质、数量和包装条款并规避风险。

思政目标:增强个人、民族及国家自信,培养民族自豪感。

重点:掌握商品的品名、品质、数量和包装的概念、表示方法;制订合同中商品品名、 品质、数量和包装条款

难点:制订合同中商品品名、品质、数量和包装条款。

建议教法:以理论讲解为主,配合多媒体影像,采用适当的案例分析,激发学生的学习兴趣,建立参与式教学模式。

#### 3、国际货物运输

教学目标:掌握国际货物运输基本方式的特点方式和规律、各种货运单据的性质、作用以及买卖双方交付货物的相关事宜,熟练运用和填制出口合同的装运条款。

思政目标: 提倡和谐共荣, 形成兼容并蓄、共同繁荣的开放型态度。

重点:掌握国际货物海洋运输的特点、方式、作用;填制出口合同的装运条款,货物运输业务的操作。

难点:填制出口合同的装运条款,货物运输业务的操作。

建议教法:采用适当的案例分析,以理论讲解为主,配合多媒体影像,让学生有更直观的认识。

#### 4、国际货物的保险

教学目标:了解保险的基本原则,掌握货物运输保险承保的范围、险别,学会操作货

物运输保险基本业务以及订立买卖合同的保险条款。

思政目标:坚持客观公正;真实可靠、公平公正地解决问题。

重点:货物运输保险承保的范围、险别;订立买卖合同的保险条款,货物运输保险基本业务的操作。

难点: 订立买卖合同的保险条款, 货物运输保险基本业务的操作。

建议教法:以理论讲解为主,辅之以小组讨论,采用适当的案例分析,配合多媒体影像。

## 5、国际货款的支付

教学目标:掌握进出口货款结算的支付工具和支付方式及其特点和规律、熟练运用和填制进出口合同的支付条款。

思政目标:坚持诚信原则,诚信做事,诚信做人。

重点:掌握进出口货款结算的支付工具和支付方式、特点和规律;熟练运用和填制进出口合同的支付条款。

难点:熟练运用和填制进出口合同的支付条款。

建议教法:以理论讲解为主,配合多媒体影像,采用适当的案例分析,激发学生的学习兴趣并促使其主动思考。

6、商品的检验、索赔、不可抗力和仲裁

教学目标:要求学生掌握进出口货物检验、索赔、不可抗力和仲裁的基本知识,为订好合同中的有关条款、圆满履行合同和解决争议纠纷奠定基础。

思政目标:增强法律意识,知法,守法,依法行事。

重点:进出口货物检验、索赔、不可抗力和仲裁的基本知识;订立进出口合同中货物检验、索赔、不可抗力和仲裁的有关条款和具体应用。

难点: 订立进出口合同中货物检验、索赔、不可抗力和仲裁的有关条款和具体应用。

建议教法:采用案例与讲授相结合的教学法,用案例吸引并启发学生主动思考,积极参与讨论。

#### 7、进出口商品的价格

教学目标:掌握价格术语的内涵和作用;掌握进出口货物价格构成、作价原则与方法、 计价货币的选择与折算、成本核算、各种价格之间的换算及价格条款,能准确合理地选用 贸易术语,核算出口报价和还价,熟练运用和填制出口合同的价格条款。

思政目标:形成专注负责任的工作态度和精雕细琢的工作理念。

重点:进出口货物价格构成、作价原则与方法、计价货币的选择与折算;进出口货物成本核算、各种价格之间的换算及价格条款。

难点: 进出口货物成本核算、各种价格之间的换算及价格条款。

建议教法:以讲授法为主,小组讨论为辅,结合习题,让学生您好地掌握价格的计算方法。

## (二)专业技能模块。

1、国际贸易货物买卖交易磋商和签订合同

教学目标:要求学生掌握国际市场调研的内容、渠道和方法,学会进出口商品经营方案的制定,建立业务关系;掌握磋商内容、程序及谈判原则、策略与方法,学会分析国外目标市场的特点及其发展趋势,能够撰写贸易函电及草拟合同。

思政目标:形成正确的辩证统一观,在坚持根本原则的前提下灵活机动地处理具体问题。

重点:国际市场调研的内容、贸易磋商内容、程序及谈判原则、策略与方法;撰写贸易函电及草拟合同。

难点: 贸易磋商内容及策略与方法: 撰写贸易函电及草拟合同。

建议教法:以启发式教学方法为主,通过案例分析和角色扮演,让学生有更深刻的理解。

#### 2. 进出口业务的基本流程

教学目标:掌握进出口业务的基本流程,熟悉进出口业务主要环节的工作内容,能够掌握分寸,应对风险。

思政目标:树立正确的职业道德观:坚持原则,爱岗敬业。

重点: 进出口业务的基本流程; 进出口业务主要环节的工作内容。

出口流程:交易前准备、贸易磋商、合同签订、备货、催证、审证、改证、报检、租船订舱、投保、出口报关、出口装运、制单、交单结汇、索赔理赔;进口流程:交易前准备、贸易磋商、合同签订、申请开立信用证、租船订舱、投保、审单付汇、报关、报验、提货、索赔理赔。

难点: 讲出口业务主要环节的工作内容。

建议教法:以讲授为主,结合典型案例,辅之小组讨论和角色扮演。

(三)综合素质模块

教学目标:掌握开展国际贸易的原因,国际贸易中存在的问题,国际贸易基本理论和基本概念:掌握国内贸易与国际贸易的区别。

思政目标:深耕爱国主义情怀,坚定国富民强梦想。

重点: 开展国际贸易的原因,国际贸易中存在的问题,国际贸易基本概念,国内贸易与国际贸易的区别;国际贸易的基本概念。

难点: 国际贸易中存在的问题, 国内贸易与国际贸易的区别。

建议教法:以理论讲解为主,配合多媒体影像,采用适当的案例分析,激发学生的学习兴趣。

# 七、作业设计

本门课程主要目的是使学生在校期间能了解并掌握国际贸易的基本知识、基本技能, 并训练学生具备实际操作能力和分析问题、解决问题的能力。为了加强学生的理解能力和 提高其实际操作水平,作业设计可采用任务完成和案例分析的模式,以培养学生运用英语 语言、国际贸易知识和技能解决具体问题的综合能力。

#### 八、考核方法:

本课程为考试课。

考核内容包含形成性考核和终结性考核,分别考核学生的专业知识、专业技能和职业素质。形成性考核主要考查学生平时作业、课堂表现、考勤情况、自主学习等方面;终结性考核即期末卷面考试,主要考查学生对进出口业务的掌握和理解,侧重考察学生运用所学过的知识分析问题和解决问题的能力。

#### 考核分数结构:

课堂参与及作业

40%

期末考试

60%

学生只有在考试中得到60%的分数方可通过本科目的考核评估。

如学生在考试中得到的分数低于60%,将会有一次补考机会。

如学生在补考中仍没得到60%的分数,则该生需重修本课程/教学模块。

# 九、教材与教学参考书

# 建议教材:

易露露 陈新华,国际贸易实务双语教程(第四版),清华大学出版社,2018年2月,ISBN: 9787302440659

# 教学参考书

张素芳,《国际贸易实务》(双语教程),清华大学出版社,2013年7月,ISBN:9787566307163